Cassa di Risparmio del Veneto S.p.A.

е

le Segreterie dell'Organo di Coordinamento DIRCREDITO-FD, FABI, FIBA/CISL, FISAC/CGIL e UILCA di Cassa di Risparmio del Veneto S.p.A.

## premesso che

 con l'accordo interconfederale 8 gennaio 2008, sulla base della facoltà riconosciuta dall'art. 118, Legge 388/2000, è stato costituito il Fondo paritetico interprofessionale aziendale per la formazione continua del credito e delle assicurazioni, denominato "Fondo Banche Assicurazioni" (di seguito "Fondo");

il "Fondo" opera in favore delle imprese dei settori creditizio ed assicurativo ad esso aderenti e dei loro dipendenti, al fine di favorire la qualificazione professionale dei lavoratori, lo sviluppo occupazionale e la competitività delle imprese medesime, attraverso il finanziamento di piani formativi aziendali, territoriali, settoriali e individuali, concordati tra le Parti Sociali;

■ l'Avviso 2-2012 "Over 55", pubblicato dal "Fondo" il 10/10/2012, intende sostenere e finanziare iniziative finalizzate all'erogazione di formazione continua mediante piani aziendali, settoriali e territoriali finalizzati all'aggiornamento, allo sviluppo e alla riqualificazione dei lavoratori e delle lavoratrici over 55;

#### e considerato che

 presso Cassa di Risparmio del Veneto S.p.A. è costituito l'Organismo Paritetico sulla Formazione che nella riunione del 25 gennaio 2013 ha contribuito, anche attraverso gruppi di lavoro, all'elaborazione e all'approfondimento della documentazione relativa al Piano Formativo intitolato "Il valore dell'esperienza", rivolto al personale di Cassa di Risparmio del Veneto S.p.A.;

 a conclusione delle attività, di cui al punto precedente, l'Organismo in parola, ha valutato il Piano Formativo allegato al presente accordo conforme alle prescrizioni regolamentari di cui all'Avviso 2-2012, ed ha proposto alle Segreterie di Coordinamento di attivarsi per richiedere la fruizione dei finanziamenti

previsti dal "Fondo" con il predetto Avviso;

le Parti condividono che il progetto in parola è finalizzato allo sviluppo e all'accrescimento delle competenze professionali del personale coinvolto - anche alla luce dei recenti cambiamenti intervenuti nei modelli organizzativi e di servizio applicati nelle diverse realtà aziendali, al fine di aumentare la capacità interna di rispondere ai mutamenti del mondo circostante - alla valorizzazione del capitale umano di una popolazione di lavoratori "Senior" in tendenziale aumento nel futuro, orientandone e promuovendone l'aggiornamento continuo;

#### si conviene quanto seque

- 1. la premessa forma parte integrante e sostanziale del presente accordo;
- 2. sussistono tutte le condizioni affinché Intesa Sanpaolo presenti istanza al "Fondo" per ottenere il finanziamento del Piano Formativo "Il valore dell'esperienza" che si articola nei seguenti progetti formativi:

Cassa di Risparmio del Veneto S.p.A. Il Direttore Generale

Massimo Tussardi

/won-

Raul Barbato

UIL C.A.

DIRCREDITO-FD Segretario O.d.C. Éprico Pizzardo

FISAC/CGIL Segretario O.d.C/

Segretario O.d.C Enzo Romani FIBA/CISL Segretario O.d.C. Emanuele Morosinotto

- Over 55 Gestione del rischio di credito in Rete finalizzato a consolidare le competenze di analisi e di gestione del credito non performante del personale che opera nella filiera Crediti della Divisione Banca dei Territori:
- Over 55 Progetto di ascolto alla clientela Senior destinato a supportare il personale dedicato ai segmenti privati (base, famiglie e personal) nell'approccio relazionale con la clientela Senior e nell'offerta commerciale loro dedicata, per coglierne tutte le potenzialità;
- Over 55 Formatori, Affiancatori: attività di docenza, coaching e tutoraggio destinato a consentire al personale con specifiche conoscenze tecniche l'acquisizione delle competenze necessarie a svolgere efficacemente il ruolo di formatore/affiancatore di altro personale;
- Over 55 Osservatori Assessment Center finalizzato a formare un gruppo di Osservatori che integri il Team di Assessor interni e che evolva gradualmente verso un'attività di tutoring nei confronti dei partecipanti agli Assessment; il personale coinvolto avrà un profilo professionale coerente con i profili target;
- Over 55 Offerta fuori sede destinato a fornire gli elementi conoscitivi sulle normative, sulle competenze e sui comportamenti da adottare per svolgere l'attività fuori sede;
- Over 55 Nuovi Mestieri rivolto ad alcune risorse che saranno coinvolte in un più ampio gruppo di lavoro che realizzi un workshop creativo finalizzato ad ideare "nuovi mestieri" o evoluzioni di quelli esistenti, partendo dai dati di contesto socio demografico e dalle indagini di mercato sul sistema finanziario.
- 3. l'allegato Piano Formativo, articolato in attività di aula (virtuale e non), di formazione a distanza e di interazione con docenti e tutor, dedicato a 73 dipendenti di Cassa di Risparmio del Veneto S.p.A, costituisce parte integrante del presente Accordo e risulta coerente con gli indirizzi e le finalità specifiche del "Fondo";
- 4. in coerenza con quanto previsto dal "Fondo" e nell'ambito dei lavori degli Organismi Paritetici sulla Formazione, si prevedono entro i mesi di luglio e novembre 2013, nonché marzo 2014 specifiche sessioni di verifica e approfondimento congiunto sul piano presentato.
- 5. in coerenza con il Protocollo delle Relazioni Industriali del 23.12.2010 e del Protocollo per l'occupazione e produttività del 19.10.2012, le Parti si impegnano a proporre ed analizzare, per il tramite degli Organismi Paritetici sulla Formazione, ulteriori iniziative formative indirizzate alle varie figure professionali, avendo riguardo anche a gruppi di lavoratori e lavoratrici "over 55", operanti in Cassa di Risparmio del Veneto S.p.A., anch'esse finalizzate all'acquisizione, all'accrescimento e alla valorizzazione della motivazione e delle competenze utili alla copertura del ruolo tempo per tempo assegnato.

Cassa di Risparmio del Veneto S.p.A. Il Direttore Generale Massimo Tussardi

DIRCREDITO-FD Segretario O.d.C. Enrico Pizzardo

FISAC/CGIL Segretario O.d.C.

Federice Schlavon

UIL C.A. Segretario O.d.C Enzo Romani

Raul Barbato

FIBA/CISC Segretario O.d.C. Emanuele Morosinotto

## Over 55 – Gestione del rischio di credito in Rete

## PRESENTAZIONE INIZIATIVA

Il Gruppo Intesa Sanpaolo sta affrontando importanti sfide correlate a contingenze esterne (contesto economico-finanziario), e cambiamenti interni (organizzativi):

- Crescita dei portafogli deteriorati
- Selettività nelle erogazioni del credito, per mitigare i rischi potenziali

Nasce l'esigenza di avviare un progetto formativo per accompagnare le persone ad affrontare con dinamismo e tempestività i cambiamenti in atto attraverso:

- Rafforzamento delle competenze creditizie per agire con consapevolezza e responsabilità
- Comprensione delle strategie e dei valori aziendali in modo trasversale al ruolo agito
- Sviluppo di un metodo di lavoro unico e condiviso tra Strutture Centrali e Rete Commerciale
- Condivisione dei processi creditizi

## **OBIETTIVI GENERALI**

Rafforzare la cultura del credito: consolidare le competenze di analisi e di gestione del credito non performante

## DESTINATARI DELL'INIZIATIVA

23 dipendenti di CR Veneto 'Over 55' che operano nella filiera Crediti.

	TOTALE COMPLESSIVO			
SOCIETA'	Femmine	Maschi	Totale	
Cassa di Risparmio del Veneto	5	18	23	

Reme Great Schotelle Guston

A La

Modalità di erogazione: lezione frontale con sviluppo attivo di case study; approfondimenti tematici tramite lezioni on line - on the job

AULA durata in ORE: 14

#### Descrizione contenuti:

- Il rischio di credito, nozioni ed impatti economici
- · Concetti di EVA e RWA
- Il processo del credito problematico (stati e processi, aspetti tecnico legali)
- Analisi di case studies sulla gestione di posizioni intercettate nei processi di credito problematico deteriorato
- Approfondimenti su strumenti a supporto della gestione del credito

Attività di monitoraggio e valutazione: questionario di fine corso e test di apprendimento

Free Cypt John Feb Dusham A Ba

## "Over 55 - Progetto di ascolto alla clientela senior"

Le persone 'Over 55' possono rappresentare un interlocutore particolarmente autorevole ed empatico per la clientela Senior di tutti i segmenti privati (base, famiglie e personal). Il progetto risponde ad esigenze di un mercato ampio e di grande interesse per la nostra Azienda e allo stesso tempo mira a riconoscere il valore dell'esperienza dei colleghi Senior.

## **OBIETTIVI GENERALI**

- Supportare le persone 'Over 55' nell'approccio relazionale con la clientela Senior, per coglierne tutte le potenzialità
- Fornire le conoscenze per poter orientare la clientela Senior verso l'offerta commerciale loro dedicata

## IL PROGRAMMA

Il programma è costituito secondo il protocollo LED (Learning Experience Design): un modulo d'aula integrato da oggetti formativi a distanza, pre e post, che potenziano l'effetto dell'aula.

Modulo d'aula - Approccio commerciale e gestione della relazione Senior

## DESTINATARI DELL'INIZIATIVA

**29** dipendenti di CR Veneto 'Over 55' del Segmento Privati (Assistenti alla Clientela, Gestori Famiglie, Gestori Personal).

	TOTALE COMPLESSIVO			
SOCIETA'	Femmine	Maschi	Totale	
Cassa di Risparmio del Veneto	9	20	29	

Rue Gyd John Febr Mydnu. A. Jan.

Modulo d'Aula - Approccio commerciale e gestione della relazione Senior

Modalità erogazione: aula

Durata in ORE: 14

Partecipanti: persone over55 - AC, Gestori Famiglie, Gestori Personal

Docenza: interna

Descrizione dei contenuti del modulo:

La clientela Senior

- Bisogni e comportamenti specifici
- Prodotti e servizi dedicati , aspetti tecnici
- Le tecniche per affinare le capacità di ascolto e di attenzione , per comprendere al meglio le esigenze del cliente e indirizzarlo verso le soluzioni più opportune
- La gestione della comunicazione e della relazione nelle varie fasi di approccio alla clientela

Descrizione dell'attività di monitoraggio e valutazione:

L'attività di monitoraggio e valutazione sarà effettuata attraverso:

- questionari di fine corso
- attività di verifica sul campo

## Oggetti formativi a distanza focalizzati su:

- Tecniche di vendita e negoziazione
- Gestione della telefonata commerciale
- Proattività e assertività

Rune Creat John tell Cathoun.

A Eq.

# Over 55 - Formatori, affiancatori: attività di docenza, coaching e tutoraggio

Il patrimonio di conoscenze ed esperienze delle persone 'Over 55' è una ricchezza da trasmettere all'interno della Azienda. L'iniziativa formativa sviluppa la cassetta degli attrezzi del "buon formatore" per consentire un'efficace divulgazione di questo bagaglio unico di sapere lavorativo.

In particolare, attraverso una formazione modulare divisa in due momenti e un social network a supporto, costruisce, fa sperimentare e consolida le competenze del mestiere di docente.

## **OBIETTIVI GENERALI**

- Valorizzare il capitale umano e professionale delle persone 'Over 55' attraverso attività di docenza, coaching e tutoraggio per trasmettere efficacemente competenze e valori aziendali
- Aiutare le persone 'Over 55' ad acquisire le competenze necessarie al passaggio da un ruolo tecnico ad un ruolo di formatore/affiancatore per divulgare il loro bagaglio professionale

## **IL PROGRAMMA**

Il programma è costituito da 2 moduli, intervallati da una fase di sperimentazione e affiancamento al ruolo:

Modulo 1: Il Formatore mod.I – 2 gg Modulo 2: Il Formatore mod.II – 2 gg

Social network come piattaforma di comunicazione e scambio di esperienze

## **DESTINATARI DELL'INIZIATIVA**

2 dipendenti di CR Veneto

Rue Chat plutel motion At the

## Modulo 1 - Il Formatore

Modalità erogazione: AULA

Durata in ORE: 14

Docenza: esterna

## Descrizione dei contenuti del modulo:

- Il ruolo del formatore e sue competenze; comunicazione in aula; gestione dell'aula (apprendimento, contenuti e partecipanti); gestione dell'intervento formativo (dalla scaletta ai supporti)
- Didattica basata su momenti di riflessione e simulazioni individuali e di gruppo
- L'apprendimento degli adulti; il processo di formazione; la comunicazione in aula; la gestione di un intervento formativo (obiettivo, partecipanti, scaletta, tempi, strumenti, etc.); la valutazione dell'apprendimento

Descrizione dell'attività di monitoraggio e valutazione:

L'attività di monitoraggio e valutazione sarà effettuata attraverso questionari di fine corso e di apprendimento.

## Modulo 2 - Il Formatore

Modalità erogazione: AULA

Durata in ORE: 14

Docenza: esterna

#### Descrizione dei contenuti del modulo:

- Il feedback come monitoraggio e miglioramento delle competenze del «buon» formatore
- Ripresa dei contenuti del modulo precedente; simulazioni di docenza vissute e videoripresa; feedback dei partecipanti e del docente; identificazione e condivisione delle buone prassi del formatore efficace; redazione del piano di miglioramento individuale

Descrizione dell'attività di monitoraggio e valutazione:

L'attività di monitoraggio e valutazione sarà effettuata attraverso questionari di fine corso e di apprendimento.

fune apple for the last and the

## Over 55 - Osservatori Assessment Center

Le persone 'Over 55' per l'esperienza maturata possono essere di valido aiuto nell'ambito dell'assessment sia nei confronti dell'osservatore professionista affiancandolo e offrendogli contributi in termini di conoscenza della realtà nella quale sono inseriti i partecipanti, sia nei confronti dei partecipanti stessi nel periodo post-assessment per supportarli nello sviluppo professionale.

## **OBIETTIVI GENERALI**

• Formare un gruppo di Osservatori che integri il Team di Assessor interni e il cui ruolo evolva gradualmente anche verso un'attività di tutoring nei confronti dei partecipanti agli Assessment

## **IL PROGRAMMA**

Percorso formativo composto da moduli d'aula sui temi:

- Tipologie di Assessment e strumenti a supporto
- Il ruolo dell'Osservatore delle prove di Assessment
- Il ruolo del Tutor dopo l'Assessment, come facilitatore dello sviluppo

Sono previste esperienze in affiancamento.

## DESTINATARI DELL'INIZIATIVA

**3 dipendenti** di CR Veneto 'Over 55' con profilo professionale coerente con i profili target (Direttore di Filiale)

Rue Got photole bothown the top

Modulo 1 - Formazione base sull'Assessment

Modalità erogazione: AULA

Durata in ORE: 7

Docenza: co-docenza Ufficio Sviluppo e Compensation-Consulenza

Descrizione dei contenuti del modulo:

Overview sulla storia

- Cos'è l'Assessment in termini di metodologia e strumenti a supporto
- Il ruolo dell'Osservatore: perché tu

Descrizione dell'attività di monitoraggio e valutazione: l'attività di monitoraggio e valutazione sarà effettuata attraverso questionari di fine corso e verifica dell'apprendimento.

Modulo 2 - Formazione specifica sugli strumenti con approfondimento di quelli utilizzati

Modalità erogazione: AULA

Durata in ORE: 14

Docenza: co-docenza Ufficio Sviluppo e Compensation-Consulenza

Descrizione dei contenuti del modulo:

Cosa e come osservare

• Gli strumenti: Business Case, Role Playing e strumenti di osservazione/valutazione

Descrizione dell'attività di monitoraggio e valutazione: l'attività di monitoraggio e valutazione sarà effettuata attraverso questionari di fine corso e verifica dell'apprendimento.

Modulo 3 - Ruolo e tecniche del Tutor e strumenti a distanza

Modalità erogazione: aula

Durata in ORE: 14

Docenza: co-docenza Ufficio Sviluppo e Compensation-Consulenza

Descrizione dei contenuti del modulo:

Allineamento/Calibrazione osservatori

• De-briefing post affiancamento

Tecniche di Tutoring, con approfondimento anche delle modalità di tutoraggio a distanza

Descrizione dell'attività di monitoraggio e valutazione: l'attività di monitoraggio e valutazione sarà effettuata attraverso questionari di fine corso.

Funer Shoul felle Et Johann A That

## Affiancamento

Modalità di erogazione: training on the job

Descrizione dei contenuti del modulo:

• Affiancamento nelle prime edizioni di Assessment

Descrizione dell'attività di monitoraggio e valutazione: l'attività di monitoraggio e valutazione sarà effettuata attraverso questionari di fine corso.

Puno Grant John Felin Co found A to

## Over 55 – Offerta fuori sede

Per poter svolgere l'attività di offerta fuori sede di strumenti finanziari o di servizi di investimento è necessario essere iscritti all'albo unico dei promotori finanziari.

Per potersi iscrivere all'albo unico dei promotori finanziari si deve essere in possesso dei requisiti di onorabilità e di professionalità.

I requisiti di professionalità si considerano acquisiti di "diritto" se si è nelle condizioni descritte dal DM 472/98, altrimenti, è necessario dimostrare di averli superando la prova valutativa indetta periodicamente dall'organismo per la tenuta dell'albo unico dei promotori finanziari.

In entrambi i casi, l'esperienza maturata dai colleghi over 55 è una risorsa molto importante, infatti, nel primo caso consente l'iscrizione all'albo di diritto, mentre nel secondo facilita il superamento della prova valutativa

## **OBIETTIVI GENERALI**

- Fornire gli elementi conoscitivi sulle normative e sulle competenze necessarie per svolgere l'attività fuori sede
- Illustrare i comportamenti che devono essere tenuti dai colleghi fuori dai locali della banca

## **IL PROGRAMMA**

Il programma è costituito da 2 corsi differenti:

- 1: Preparazione all'esame da promotore finanziario (per coloro che non sono nelle condizioni descritte dal DM 472/98)
- 2: Workshop sull'offerta fuori sede

## DESTINATARI DELL'INIZIATIVA

13 dipendenti di CR Veneto

	TOTALE COMPLESSIVO			
		. S	* , * : **	
SOCIETA'	Femmine	Maschi	Totale	
Cassa di Risparmio del Veneto	6	7	13	

Rund that between the Comment of the form

## Preparazione all'esame da promotore finanziario

Modalità erogazione: si tratta di un corso che alterna giornate in aula e attività di formazione a distanza quali simulazioni dei test d'esame e partecipazione ad una community gestita dal servizio formazione e moderata dai docenti

Durata in ORE: 42 di aula e 40 di formazione a distanza

Docenza: esterna

Descrizione dei contenuti del modulo:

- La normativa dei mercati finanziari: testo unico della Finanza, regolamenti consob e regolamenti Banca d'Italia
- Il funzionamento dei mercati e degli strumenti finanziari
- Diritto privato, diritto commerciale e diritto tributario
- Previdenza e assicurazioni
- L'approccio da utilizzare per affrontare il test d'esame
- Esemplificazioni e tabelle di sintesi come strumenti di memorizzazione

L'attività di monitoraggio e valutazione sarà effettuata attraverso questionari di fine corso.

## Workshop sull'offerta fuori sede

Modalità erogazione: alle giornate d'aula si aggiunge la partecipazione ad una community gestita e moderata dal servizio formazione con la collaborazione di altre funzioni aziendali

Durata AULA: 14 ORE

Docenza: interna / esterna

Descrizione dei contenuti del modulo:

- Confronto con il top management sul progetto offerta fuori sede
- Approfondimenti normativi, tecnici, operativi e commerciali
- simulazioni di vendita di prodotti
- Condivisione esperienze

Descrizione dell'attività di monitoraggio e valutazione:

L'attività di monitoraggio e valutazione sarà effettuata attraverso test di apprendimento e questionari di fine corso.

Rue Stat plutele Deam.

## **OVER 55 - NUOVI MESTIERI**

## **DESCRIZIONE**

I dati di contesto socio demografico e diverse indagini di mercato sul sistema finanziario delineano un futuro di forte competitività nel settore bancario e in settori limitrofi.

La coesistenza in banca di diverse generazioni da un lato e la competizione da parte di aziende operanti in settori limitrofi a quello bancario dall'altro, obbligano l'azienda a modificare il modo di fare banca e pensare a come presidiare il futuro. Un primo passo è l'estensione degli orari di sportello e il presidio dell' offerta fuori sede. Quali altri ambiti possono rappresentare la estensione delle attività bancarie?

## **OBIETTIVI GENERALI**

In questa logica si pensa di realizzare un laboratorio di ricerca e ideazione che miri a:

- Interpretare in modo innovativo alcuni comportamenti di consumo e bisogni emergenti del mercato
- Individuare le opportunità che possano estendere il ruolo della banca
- Verificare la possibilità di promuovere nuovi mestieri

## **PROGRAMMA**

Percorso formativo blended composto da moduli pre aula (FAD e-learning o aula virtuale) sui temi:

- Nuovi trend demografici
- Nuovi comportamenti di consumo
- Nuove tendenze

Laboratorio in presenza

## DESTINATARI DELL'INIZIATIVA

Persone over 55 che coprano tutte le categorie professionali della banca, a titolo esemplificativo: gestori filiali corporate e retail, specialisti di prodotto (es. prestito verde e energie alternative), persone del marketing e Ufficio Studi, esperti ufficio organizzazione, analisti di settore, esperti informatici.

3 dipendenti di CR Veneto

Rue Starto plu Ela Confan. A Ela Com.

## Modulo 1 - Nuovi trend demografici

Modalità erogazione: FAD e-learning / aula virtuale (in una o due puntate)

Erogazione: prima dell'aula

## Contenuti:

trend socio demografici culturali e occupazionali – evoluzione future

• aspetti e priorità per le aziende: agilità organizzativa

## Modulo 2 - Nuovi comportamenti di consumo

Modalità erogazione: FAD, e-learning o aula virtuale

Erogazione: prima dell'aula

## Contenuti:

- nuovi consumi e i nuovi consumatori
- nuove forme di aggregazione

## Modulo 3 - laboratorio in presenza

Modalità erogazione: AULA

Durata: 18 ore

Descrizione dei contenuti del modulo:

- Prima fase: concludere la fase di esplorazione iniziata nei momenti di pre aula
- Seconda fase: creare
- Terza fase: modellare
- Tema del follow up: verifica della fattibilità interna e della possibilità di prototipare

Descrizione della modalità di monitoraggio: questionario di fine percorso e survey on-line.

Runo Hot kelu Fe Johann A Gum Is.